

OFFRE D'EMPLOI

COMMERCIAL H/F



- CDI – Forfait jour- CET-Intéressement- Home office
- Toulouse
- À pourvoir dès que possible

La SEMECCEL, exploitant de la Cité de l'espace et de L'Envol des Pionniers recrute un Commercial (H/F) au sein de la Direction Marketing Communication Ventes.

Passionné par l'offre culturelle et véritable Ambassadeur de la thématique Spatiale et Aérienne, vous aimez convaincre et participer au développement de l'activité auprès des clients et des prospects.



VOS MISSIONS

Sous la responsabilité et en étroite collaboration avec le Responsable des ventes et l'équipe de réservation vous :

- Prospectez de nouveaux clients B2B et développez le portefeuille par une action personnelle et directe : Téléphone, rendez-vous, salons,..., promotion des ventes
- Alimenter la base de données prospects/clients via notre solution CRM
- Analysez les campagnes Marketing digital
- Adaptez les propositions commerciales en fonction des cibles et êtes en charge de l'établissement du devis jusqu'à la contractualisation. Puis vous travaillerez avec les Chargés de clientèle et ou Chargés d'affaires qui assureront le suivi commercial
- Assurez la gestion des relations commerciales avec les clients stratégiques et historiques avec une présence forte sur les différents réseaux économiques et institutionnels de la région
- Prospectez/Alimenter les réseaux sociaux avec un focus particulier sur LinkedIn
- Développez et actualisez le contenu de la rubrique « métier » du site internet et vous vous assurez quotidiennement du bon fonctionnement de celle-ci
- Faites une veille concurrentielle sur les cibles définis
- Etablissez de façon hebdomadaire votre reporting commercial.

Informations complémentaires :

Poste nécessitant des déplacements à 50% du temps : principalement zone Grand Sud et zone nationale Grandes agglomérations : Paris, Lyon, Bordeaux ,occasionnellement Europe

Disponibilités , le cas échéant, en soirée et week-end

Véhicule de service,téléphone et ordinateur portables



VOTRE PROFIL

- Bac+2 à Bac+4 avec une première expérience professionnelle et une appétence pour le domaine commerciale
- Maîtrise de l'anglais indispensable



VOS COMPÉTENCES

- Maîtrise des techniques de ventes/prospection
- Maîtrise de la négociation commerciale
- Maîtrise des outils pack office et CRM
- Bonne connaissance des outils digitaux (Word Press et réseaux sociaux)
- Organisation, persuasion, curiosité
- Sens de l'écoute et du dialogue et aisance relationnelle
- Autonomie, Esprit d'analyse et de synthèse
- Esprit d'équipe

VOTRE CANDIDATURE :

Direction des Ressources Humaines et de l'Organisation

<https://recrutement.semeccel.com/>

Ou merci de la faire parvenir à c.corbi@semeccel.com